



Камин-Барбекю.ru

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ РЕСТОРАНОВ

КАМИН

— как инструмент прибыли
для ресторанов и отелей

Мы создаём огонь, который работает
на прибыль. **Камин** формирует атмосферу,
повышает чеки и узнаваемость бренда.

Каждая установка

— инвестиция, которая начинает окупаться
с первого дня работы.

Рост среднего чека на алкоголь

+ 25-40%

Общий чек

+ 15-30%

Окупаемость

4-8 мес.

Камин — не декор, а **инструмент роста прибыли и статуса** заведения.

Безопасность и соответствие нормам

— основа доверия

- Работа строго по **ГОСТ, СНиП, ПБ**
- **Водяные искрогасители**, фильтрация и очистка воздуха
- **Безопасные термостекла**, теплоизоляция, негорючие материалы
- Документация и обучение персонала — в комплекте

Каждый проект Kamini-barbekyu.ru
соответствует ГОСТ, СНиП, ПБ

 **СНиП** Безопасно для **HoReCa**

100%
готовность
к проверкам

0
аварий
и штрафов

Безопасный огонь = спокойствие владельца и уверенность администратора.

КАМИН

— как маркетинговый инструмент

Продаёт атмосферу, контент и эмоции.

- 78% гостей делают фото у камина → **бесплатный охват и публикация в соцсети**
- Отзывы в Яндекс картах с геолокацией **увеличивают узнаваемость** ресторана
- Пары, компании, бизнес-встречи **выбирают “уютные локации”**
- Создание сценариев сторис, фото и отзывов

+230%
упоминаний
в соцсетях

+55%
повторных
визитов

+40-60 мин
среднее время
пребывания

Камин работает **как маркетинг без бюджета.**

Огень,
который продаёт



Каждый рубль, вложенный в камин — возвращается многократно

Прямая зависимость
между атмосферой и выручкой

Рост выручки:

- 1. Средний чек алкоголя +25–40%**
– рядом с камином гости выбирают премиальные напитки (виски, коньяк, вино)
- 2. Общий чек +15–30%**
– дольше пребывание, заказы горячих блюд, закусок, десертов и кофе
- 3. Окупаемость: 4–8 месяцев**
– прирост выручки с первого дня эксплуатации

6мес.
Окупаемость

Общий чек
+30%

Алкоголь
+40%

Камин окупается быстрее большинства интерьерных инвестиций.

Эффективность и удобство

для владельцев HoReCa

Камин помогает выравнивать сезон и управлять потоком гостей.

- **Заполняемость осенью-зимой:** +35% в каминной зоне
- **Создание премиальной зоны** (+20–30% к цене стола)
- **Мягкое разделение** шумных и уютных зон
- **Гибкость потоков** — гости сами выбирают комфорт



Повышение лояльности персонала: атмосфера снижает текучесть кадров



Каминные акции: «Вечера у огня», «Дегустации виски» и др.

Камин повышает **эффективность не только продаж, но и команды.**

Готовое решение под ваш проект

Огачо,
который продаёт

От концепции до эксплуатации — под ключ

- Разработка ТЗ, визуализаций, чертежей и узлов
- Подбор топки, облицовки, топлива под нормы
- Документация, обучение персонала, сервис 24/7
- Пакет материалов для заказчика:
ROI, маркетинг-план, фотозона

Готовая концепция и смета

72 часа

Гарантия + постгарантийный сервис

12 месяцев

Чек
+30%

 **Выручка**

6мес.
Окупаемость

Камин — это не статья расходов, а **инвестиция, приносящая прибыль, узнаваемость и долгосрочное конкурентное преимущество.**