



Камин-Барбекю.ru

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ РЕСТОРАНОВ





Камин-Барбекю.ru

Огасо,
который продаёт

КАМИН

— как инструмент прибыли
для ресторанов и отелей

Мы создаём огонь, который работает
на прибыль. **Камин** формирует атмосферу,
повышает чеки и узнаваемость бренда.

Каждая установка

— инвестиция, которая начинает окупаться
с первого дня работы.

Рост среднего чека на алкоголь

+ 25-40%

Общий чек

+ 15-30%

Окупаемость

4-8 мес.

Камин — не декор, а **инструмент роста прибыли и статуса** заведения.





Камин-Барбекю.ру

Безопасность и соответствие нормам

— основа доверия

- Работа строго по **ГОСТ, СНиП, ПБ**
- **Водяные искрогасители**, фильтрация и очистка воздуха
- **Безопасные термостекла**, теплоизоляция, негорючие материалы
- Документация и обучение персонала – в комплекте

Каждый проект Kamin-barbekyu.ru
соответствует ГОСТ, СНиП, ПБ

 **СНиП** Безопасно для **NoReCa**



100 %
готовность
к проверкам

0
аварий
и штрафов

Безопасный огонь = спокойствие владельца и уверенность администратора.



КАМИН

— как маркетинговый инструмент

Продаёт атмосферу, контент и эмоции.

- 78% гостей делают фото у камина → **бесплатный охват и публикация в соцсети**
- Отзывы в Яндекс картах с геолокацией **увеличивают узнаваемость** ресторана
- Пары, компании, бизнес-встречи **выбирают "уютные локации"**
- Создание сценариев сторис, фото и отзывов

+230%
упоминаний
в соцсетях

+55%
повторных
визитов

+40-60 мин
среднее время
пребывания

Камин работает **как маркетинг без бюджета**.

Однако,
который продаёт





Камин-Барбекю.ru

Каждый рубль, вложенный в камин

— возвращается многократно

Прямая зависимость
между атмосферой и выручкой

Рост выручки:

- 1. Средний чек алкоголя +25–40%**
 - рядом с камином гости выбирают премиальные напитки (виски, коньяк, вино)
- 2. Общий чек +15–30%**
 - дольше пребывание, заказы горячих блюд, закусок, десертов и кофе
- 3. Окупаемость: 4–8 месяцев**
 - прирост выручки с первого дня эксплуатации

Общий чек
+30%

6мес.
Окупаемость

Алкоголь
+40%

Камин окупается быстрее большинства интерьерных инвестиций.



Эффективность и удобство для владельцев HoReCa

Камин помогает выравнивать сезон и управлять потоком гостей.

- **Заполняемость осенью-зимой:** +35% в каминной зоне
- **Создание премиальной зоны** (+20–30% к цене стола)
- **Мягкое разделение** шумных и уютных зон
- **Гибкость потоков** – гости сами выбирают комфорт



Повышение лояльности персонала:
атмосфера снижает текучесть кадров



Каминные акции:
«Вечера у огня», «Дегустации виски» и др.

Камин повышает эффективность не только продаж, но и команды.



Камин-Барбекю.ру

Готовое решение под ваш проект

От концепции до эксплуатации – под ключ

- Разработка ТЗ, визуализаций, чертежей и узлов
- Подбор топки, облицовки, топлива под нормы
- Документация, обучение персонала, сервис 24/7
- Пакет материалов для заказчика:
ROI, маркетинг-план, фотозона

Готовая концепция и смета

72 часа

Гарантия + постгарантийный сервис

12 месяцев



+30%
Чек

Выручка

6 мес.
Окупаемость

Камин – это не статья расходов, а **инвестиция, приносящая прибыль, узнаваемость и долгосрочное конкурентное преимущество.**

Однако,
который продает